

3.07.2019

# I CONTRATTI DI ACQUISIZIONE: LE COMMON PRACTICE NEL MERCATO ITALIANO

UN'ANALISI EMPIRICA SU  
110 SALE AND PURCHASE AGREEMENT

AULA MAGNA  
ORE 17.00 - 20.00  
VIA GOBBI, 5 - MILANO

Il convegno presenta i risultati di una ricerca nell'ambito del mercato delle acquisizioni focalizzata sulla struttura e sulle risultanze negoziali dei Sale Purchase Agreement in acquisizioni domestiche.

La finalità della ricerca è di contribuire a rendere visibili i principali aspetti contrattuali in un mercato in crescita che richiede cultura e punti di riferimento concreti.

Tra i vari interrogativi emersi:

- Quali sono i meccanismi di aggiustamento del prezzo più comunemente usati?
- Quali garanzie e in che misura vengono comunemente rilasciate?

Prosegue l'attività di ricerca dell'Osservatorio Private Equity & Finanza per la Crescita per confrontare problemi ed opportunità con chi opera sul mercato.

17.00 REGISTRAZIONE DEI PARTECIPANTI

17.15 APERTURA DEI LAVORI  
G. Soda, Dean SDA Bocconi

17.20 IL MERCATO DELLE ACQUISIZIONI IN ITALIA  
V. Conca, Università Bocconi, Osservatorio Private Equity & Finanza per la Crescita, SDA Bocconi

17.30 LA RICERCA "DEAL POINT STUDY"  
V. Conca e M. Locatelli, Osservatorio Private Equity & Finanza per la Crescita

17.45 COMMENTANO I RISULTATI DELLA RICERCA  
A. Brambilla, Dentons Europe Studio Legale Tributario  
A. De Panfilis, Russo De Rosa Associati  
F. Gaggini, Progressio SGR

18.30 TAVOLA ROTONDA:  
IL RUOLO DELL'AVVOCATO D'AFFARI  
Coordina: S. Speroni, General Counsel, ENI

L. Arnaboldi, Carnelutti Law Firm  
G. Ghersini, Gianni, Origoni, Grippo, Cappelli Partners  
A. Marena, Pedersoli Studio Legale  
S. Valerio, Gatti Pavesi Bianchi  
P. Zanoni, Nctm Studio Legale

19.30 Q&A

NETWORKING COCKTAIL

Accreditamento:

Ordine degli Avvocati

Ordine dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili

Partecipazione gratuita previa [registrazione online](#)

## Strategic Partners



## Con la collaborazione di

